



MANUAL DE DILIGENCIAMIENTO REGISTRO UNICO DE USUARIOS DE ASISTENCIA TÉCNICA RUAT



Componente Pedagógico

Este documento contiene el manual para la formulación del Plan General de Asistencia Técnica, describe las etapas de formulación y el paso a paso para el diseño del Plan.

CREDITOS

TABLA DE CONTENIDO

1.	PRESENTACION	6
A.	INFORMACIÓN DEL USUARIO DE ASISTENCIA TÉCNICA.	7
	A1. Datos Personales	7
	A.2. Datos de Contacto	9
	A.3. Datos Económicos	9
	A.4. Participación del usuario en procesos de transferencia e innovación	11
	A.5. Procesos Asociativos del Productor	13
B.	DESCRIPCIÓN DE LA FINCA	17
	B.1. Datos Generales de la Finca	17
	B.2. Productos Agropecuarios	23
C.	APROPIACIÓN DE APRENDIZAJES	32

1. PRESENTACIÓN

El Manual para el diligenciamiento del Registro Único de Usuarios de la Asistencia Técnica Directa Rural – RUAT es un documento que tiene por objetivo orientar a los formuladores del Plan General de Asistencia Técnica – PGAT en los diferentes municipios para que realicen el registro de los productores de forma adecuada.

El RUAT es un instrumento en el cual deben estar registrados, los pequeños y medianos productores que serán usuarios del servicio de asistencia técnica directa rural en cada municipio o asociación de municipios que se cofinanciará a través del Incentivo Económico. Solicita información del usuario y su actividad productiva.

Es un instrumento fundamental para la planificación del servicio de asistencia técnica del municipio, en la medida que permite conocer cuántos pequeños y medianos productores hay en el municipio y qué actividades agropecuarias desarrollan. Todos los productores que hagan parte de este Registro podrán acceder al servicio de asistencia técnica directa rural de conformidad con lo establecido en la Ley 607 del 2000.

El manual describe las diferentes secciones y campos que hacen parte del Registro, hace explicaciones de las opciones de respuesta y define los conceptos y términos que se manejan en el instrumento.

A. INFORMACIÓN DEL USUARIO DE ASISTENCIA TÉCNICA



Antes de iniciar el proceso de recolección de información se debe explicar al productor que la información recolectada aquí es totalmente confidencial y privada, sus datos no se publicarán de manera individual con nombre propios."En este instrumento se deben registrar todos los pequeños y medianos productores usuarios del servicio de asistencia técnica en cada municipio o asociación de municipios. Se solicita información del usuario y su actividad productiva. Toda la información aquí recolectada es confidencial y para uso estrictamente estadístico y en ningún caso tienen fines fiscales ni pueden utilizarse como prueba judicial, de conformidad a lo establecido en el artículo 2 de Ley 1266 de 2008."

A.1 DATOS PERSONALES

Lo primero que se diligencia son los datos personales del productor:

- 1.Primer Nombre: Registre el primer nombre.
2. Segundo Nombre: Registre el segundo nombre si lo posee
- 3.Primer Apellido: Registre el primer apellido
- 4.Segundo Apellido: Registre el segundo apellido si lo posee

Nombres y apellidos deben colocarse tal y como aparece en el documento de identidad del usuario

5. Sexo:Diligencie la opciónfemeninosi se trata de una mujer ymasculino si es hombre.
6. Fecha de Nacimiento:Diligencie primero el día, seguido de mes y año.

Don José nació el 28 de mayo de 1968, entonces el diligenciamiento es:

6. Fecha de Nacimiento:	28/35/1968
-------------------------	------------

Este dato es importanteporque permite determinar la edad de la persona.

7. Identificación: Diligencie el tipo de documento y su número:

7.1. Tipo de documento: Diligencie el tipo el cual puede ser Tarjeta de Identidad(T.I.), Cedula de Ciudadanía (C.C.), Cedula de extranjería (C.E.),NIT.

7.2. Número de documento: Diligencie de manera clara el número que aparece en el documento.

7. Documento de Identificación		
7.1. Tipo de documento		7.2. Número de documento
T.I.		
C.C.	X	79.987.384
C.E.		
NIT		

8. Nivel Educativo:Diligencie el nivel educativo del productor. Las opciones de respuesta son: Primaria, Secundaria, Técnica, Tecnológica, Universitaria, Ninguna.

8.1 Grado o semestre:Registre de acuerdo a la opción de nivel educativo, el último grado aprobado:



Don José estudio hasta cuarto de primaria, entonces el diligenciamiento se haría de la siguiente manera:

8. Nivel Educativo	8.1 Grado o semestre	
Primaria	x	4
Secundaria		
Técnica		
Tecnológica		
Universitaria		
Ninguna		

A.2. DATOS DE CONTACTO

Se divide en siete preguntas, el diligenciamiento de estos datos es de suma importancia para tener comunicación directa con los productores usuarios de AT.

Para cada una de las opciones, escriba según corresponda:

9. Teléfono Fijo: Escriba el número de teléfono fijo si lo posee, de su lugar de residencia (no es de obligatorio diligenciamiento)

10. Celular: Escriba el número de celular si lo posee (no es de obligatorio diligenciamiento)

11. Correo Electrónico: Escriba la dirección de correo electrónico si posee (no es de obligatorio diligenciamiento)

12. Dirección de Residencia: Escriba la dirección completa del lugar de residencia

12.1 Departamento: Escriba el nombre del departamento de residencia

12.2 Municipio: Escriba el nombre del municipio de residencia

12.3 Vereda: Escriba el nombre de la vereda de residencia.

A.3. DATOS ECONÓMICOS

13. Ingreso familiar total percibido durante el año anterior: Escriba los ingresos en pesos que percibió el productor y su familia durante el año inmediatamente anterior por las labores que realizaron (corresponde al total las cuales pueden ser derivadas de la actividad agropecuaria u otras actividades económicas).

14. Número de personas que dependen de este ingreso: Registre el número de personas que dependen del ingreso relacionado en la pregunta 13.

15. Ingreso familiar derivado de la actividad agropecuaria: Registre los ingresos familiares que de la pregunta 13 correspondan exclusivamente a labores agropecuarias realizadas por el productor y su familia.

Para el caso del pescador artesanal marítimo o sea aquel cuya embarcación es de menos de cinco (5) toneladas de registro neto, no posee equipo de ubicación y unas dimensiones máximas de tres (3) metros de manga y quince (15) metros de eslora; y el pescador artesanal continental, cuyo registro de embarcación individual indica no poseer motor. Cuando cumplan con estas condiciones esta pregunta indicará que el porcentaje de la actividad pecuaria si corresponde a por lo menos el 70 % de sus ingresos clasificándolo como un pequeño productor (Congreso de la República, 2000).

16. Uso de crédito actual: Seleccione si, si el productor en la actualidad recibe algún tipo de crédito o no en caso contrario.

16.1. Procedencia del crédito: Escriba el nombre de la entidad, persona, organización, que le asignó el crédito: Bancos, agremiaciones, entidades estatales, prestamistas, familiares, empresas de insumos y otros.



Don José y su familia obtuvieron ingresos por la cosecha de papa, zanahoria, por manejar un camión y por realización de servicio doméstico de \$14.400.000, ingreso del cual dependieron 7 personas. El ingreso correspondiente a solo la cosecha de papa y de zanahoria fue de \$10.000.000. Ellos actualmente tienen un crédito del Banco Agrario.

A.3 Datos Económicos						
13. Ingreso familiar total percibido durante el año anterior?(Diligencie en pesos):	14.400.000	14 Número de personas que dependen de este ingreso		7		
15. Ingreso familiar total derivado exclusivamente de la actividad agropecuaria? (Diligencie en pesos):	10.000.000	16. Uso actual de crédito	Si	X	16.1. Procedencia del crédito	Banco Agrario
			No			

A.4. PARTICIPACIÓN DEL USUARIO EN PROCESOS DE TRANSFERENCIA E INNOVACIÓN

17. Realización de procesos de innovación: Seleccione Si, en el caso que el productor mencione que ha efectuado cambios novedosos o significativamente mejorados dentro de su actividad productiva, de transformación, de comercialización y/o a nivel organizacional en el año inmediatamente anterior. Seleccione no en caso contrario.

Es importante explicarle al productor el significado de innovación y los tipos que existen. Para esta pregunta puede señalar varias opciones de respuesta:

INNOVACIÓN: Es la introducción de un nuevo, o significativamente mejorado, producto (bien o servicio), de un proceso, de un nuevo método de comercialización o de un nuevo método organizativo.

Innovación de proceso: Implican cambios significativos en los métodos de producción por ejemplo: inseminación artificial, manejo de la cerca eléctrica, poda para la formación de frutales.

Innovación de producto (transformación): Implican cambios significativos de las características de los productos, por ejemplo: empaques, procesos de lavado, refrigeración para el acopio de la leche, entre otros.

Innovación en la comercialización: Implica la puesta en práctica de nuevos métodos de comercialización por ejemplo: venta directa de productores a consumidores finales, venta de productores dentro de una asociación

Innovación organizativa: Implica puesta en práctica de nuevos métodos de organización por ejemplo: incorporación de los productores a empresas asociativas de trabajo, cooperativas o asociaciones de productores.

(OCDE, EUROSTAT), 2005)



17.1 Actividad en la que llevó a cabo la introducción de un cambio nuevo o significativamente mejorado y fuente de innovación:

Señale en qué tipo de actividad llevó a cabo la introducción de un cambio nuevo o significativamente mejorado, señalando la fuente de dicha innovación, la cual puede ser propia, si el productor la implementó por iniciativa propia, a través de la EPSAGRO, Asociaciones o Entidad Privada u otra fuente. Por último describa brevemente, de qué forma mejoró las actividades o procesos que realizó en su activi-



Don José por recomendación de la EPSAGRO, implementó nuevas prácticas en el cortado de la fruta al momento de la cosecha y por la asociación a la que pertenece le enseñaron a lavarla para poderla vender en el mercado con una mejor calidad.

17.1 Actividad	Fuente						Descripción de la mejora
	Propia	EPSAGRO	Asociaciones	Entidad Priv.	Otra	¿Cual?	
Producción		X					Introducción de inseminación artificial en bovinos
	X						Manejo cerca eléctrica
Transformación			X				Cambio en la forma de lavado de la papa
				X			Cambio de empaque de la panela de hojas a caja de cartón
Comercialización				X			Venta de leche a través de asociaciones
	X						Venta de huevos a domicilio
Organizacional			X				Conformación de la asociación de productores de caña
					X	Asociación de floricultores de Funza	Vinculación en la asociación de floricultores de Funza

2000).

Puede revisar en la página www.siembra.gov.co para ampliar sus conocimientos sobre sistemas de innovación: ¿qué son? Y como crearlos o fortalecerlos en tu municipio.

Igualmente puede consultar el Manual de Oslo. Guía para la recogida e interpretación de datos sobre innovación (2005) disponible en: http://innovacion.ricyt.org/index.php?option=com_content&view=article&id=22&Itemid=11

A.5. PROCESOS ASOCIATIVOS DEL PRODUCTOR

En esta sección se debe consignar la información de las organizaciones a las cuales el productor pertenece, define e identifica sus facultades sociales, como un ánimo de sumar esfuerzos y compartir ideales para dar respuestas colectivas.

18. Pertenencia a organizaciones, cooperativa y/o agremiaciones: Seleccione Si, si pertenece a alguna asociación o No, en caso contrario. En caso de contestar No, pase a la pregunta 19

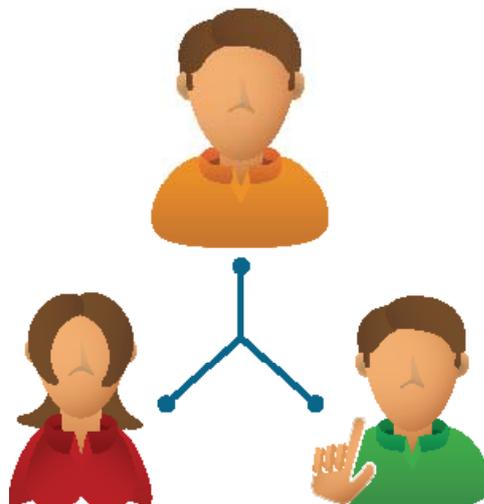
18.1 Clase: Seleccione el tipo de asociación o asociaciones a las cuales pertenece. Las opciones de respuesta son: político, social, tecnológico, asistencial, salud, comercial, étnica, cultural, deportiva o educativa.

18.2 Nombre de la organización: Escriba el nombre o Razón social de la Asociación.

18.3 Beneficio: Escriba el tipo de beneficio que recibe el productor al pertenecer a la asociación, las opciones de respuesta son: Económico, en especie, capacitación, recreación y deporte, reconocimiento de la comunidad, participación en la toma de decisiones.

18.4 Periodicidad de su asistencia a las reuniones: Registre la frecuencia con que el productor asiste a las actividades de la reunión, las opciones de respuesta son: semanal, quincenal, bimensual, mensual, trimestral, semestral o anual, y por último,

18.5 Labor que realiza en esta organización. Registre el rol o cargo que el productor asume dentro de la organización, las opciones de respuesta son: Miembro del órgano directivo o miembro participante. Describe las asociaciones con las que el productor tiene relación, su participación en ellas y relación con otros productores.



18.1 Clase	18.2. Nombre de la organización	18.3. Beneficio	18.4. Periodicidad de su asistencia a las reuniones	18.5. Labor que realiza en esta organización
	AGROPECUARIA			Miembro Participante
	EDUCATIVA			Miembro Órgano Directivo
	DEPORTIVA			Annual
	CULTURAL			Semestral
	ETNICA			Trimestral
	COMERCIAL			Bimensual
	SALUD			Mensual
	ASISTENCIAL			Quincenal
	TECNOLÓGICO			Semanal
	SOCIAL			Otro
	POLITICO			Participación en la toma de decisiones
				Reconocimiento de la comunidad
				Recreación y Deporte
				Capacitación
				En especie
				Económico
	X	Asociación de productores de papa de Belén		X
		Club Deportivo Pedro Pascasio Martínez	X	X
		Elgus Producciones		X



19. Razón para no pertenecer a asociaciones: Los productores que no hacen parte de ninguna Asociación deben indicar por qué no lo hacen. Las opciones de respuesta son: Desconocimiento, falta de interés, falta de tiempo, falta de oportunidad.

20. Entidades a las que no se esté asociado pero que presten apoyo

Seleccione Si, si el productor recibe apoyo de otras asociaciones o entidades en las cuales el productor recibe algún beneficio sin hacer parte de esta.

En caso que la respuesta sea si, enumere y escriba en el numeral 20.1 el Nombre de las asociaciones o entidades.

20. Entidades a las que no se esté asociado pero que presten apoyo.	SI	20.1 Nombre entidad	
		X	Fedegán
	X	Secretaría de Agricultura departamental	
	NO		

21. Trabajo en asocio para realizar actividades productivas, de transformación y de comercialización:- Seleccione si, si el productor se asocia para las actividades descritas o no en caso contrario. Esta pregunta hace referencia al proceso asociativo del productor dentro de su actividad productiva.

En caso de responder si, escriba el nombre de su principal socio:

21.1 Nombres: Escriba el nombre o nombres completos del socio principal.

21.2 Apellidos: Escriba el apellido o apellidos completos del socio principal.

21.3 Vereda: Escriba el nombre de la vereda donde ubica su socio principal

21.4 Grado de Confianza: Seleccione el grado de confianza que presenta el productor con su socio principal utilizando las siguientes opciones: Siempre, casi siempre, a veces, casi nunca, nunca

Siempre: Hay un alto grado de confianza con el socio. Ejemplo: Le da los fertilizantes y confía que se le va a aplicar en su totalidad al cultivo.

Casi siempre: Hay un alto grado de confianza pero con reserva. Ejemplo: Le da los fertilizantes pero con una persona que supervise la aplicación.

A veces: Confía en algunas cosas, pero en otras no. Ejemplo: Confía en la aplicación de los fertilizantes pero en los insecticidas y fungicidas no.

Casi Nunca: Recurre al socio como último recurso. Ejemplo: Efectúa asociación para poder poner el producto en el mercado.

Nunca: No confía. Ejemplo: Realiza sus actividades de producción, transformación y/o comercialización sin el concepto del socio.

22. Productor a seguir en su vereda: En caso que no se asocie con ningún productor amigo, debe indicar si conoce algún productor en su vereda al cual siga, y discriminar la siguiente información.

22.1. Nombre: Escriba los nombres completos del productor a seguir en su vereda

22.2 Apellidos: Escriba los apellidos completos del productor a seguir en su vereda.

22.3. Producto: Escriba el producto sobre el cual se sigue a este productor.

22.4 Frecuencia de consulta al productor: Seleccione la frecuencia con la que recurre a este productor, la cual puede ser nunca, pocas veces, algunas veces, muy frecuentemente, siempre.



22.1 Nombre: Luz Marina

2.2. Apellidos: Ramírez Rodríguez

22.3. Producto: Huevos

22.4 Frecuencia de consulta al productor: Muy frecuentemente

Siempre: Le consulta siempre que lo necesita. Ejemplo: Le consulta al productor a seguir en su vereda cada vez que presenta problemas en la postura de huevos.

Muy frecuentemente: Le consulta con frecuencia pero no todas las veces. Ejemplo: Le consulta al productor sobre suplementos alimenticios.

Algunas veces: Le consulta por cuestiones particulares. Ejemplo: Le consulta al productor cuando se enferman las gallinas.

Pocas veces: Le consulta aspectos poco comunes de su actividad productiva, de transformación y/o de comercialización. Ejemplo: Le consulta al productor sobre la limpieza de los huevos.

Nunca: Nunca acude al productor a seguir en su vereda

B. DESCRIPCION DE LA FINCA

En esta sección se registran los datos del Predio o Lugar donde se tiene la actividad productiva. En el caso de que el productor realice sus actividades productivas en varias fincas, se debe utilizar un registro por cada una de ellas.

B.1. Datos Generales de la Finca

Si la actividad es pesca artesanal, tenga en cuenta esta característica al momento de diligenciar

23. FINCA No: Señale si, si el productor posee finca o no en caso contrario como en el caso que la actividad sea pesca artesanal. En caso de poseer varias fincas indique el número consecutivo de las fincas que posee el productor, registrando de la siguiente manera: finca 1 de 5, finca2 de 5, finca3 de 5, finca4 de 5 y así sucesivamente..

24. Nombre: Escriba el nombre de la finca o del lugar donde realiza la actividad productiva, en caso de no tenerlo debe colocar no sabe/no responde.

25. Identificación Catastral: Escriba el número de identificación del predio asignado por el IGAC, que lo identifica plenamente de otros bienes inmuebles similares. Se encuentra en los recibos de pago de impuestos del predio y en los Certificados de Tradición y Libertad del predio (este campo no es de obligatorio diligenciamiento).

23. FINCA 1 DE 3	SI	X	24.NOMBRE	25. Identificación Catastral
			La Esmeralda	01-00-0089-0225-000
	NO			

23. FINCA 2 DE 3	SI	X	24.NOMBRE	25. Identificación Catastral
			El Triunfo	01-00-0084-0527-000
	NO			

23. FINCA 3 DE 3	SI	X	24.NOMBRE	25. Identificación Catastral
			San Luis	NS/NR
	NO			

26. Tenencia: Seleccione la forma de tenencia de la tierra, las opciones de respuesta son: propietario con título es decir escritura, sin título, en arrendamiento, comodato, usufructo, aparcería, colectiva y otros. Esta pregunta permite conocer las condiciones jurídicas de explotación del predio por parte del beneficiario a la asistencia técnica:

Finca 1 de 3		Finca 2 de 3		Finca 3 de 3	
26. Tenencia		26. Tenencia		26. Tenencia	
Propietario con título		Propietario con título	x	Propietario con título	
Propietario sin título		Propietario sin título		Propietario sin título	x
En arrendamiento		En arrendamiento		En arrendamiento	
Comodato		Comodato		Comodato	
Usufructo	x	Usufructo		Usufructo	
Aparcería		Aparcería		Aparcería	
Colectiva		Colectiva		Colectiva	
Otro		Otro		Otro	

Finca 1 de 3: Felipe González es el productor que se inscribe, sin embargo, el no es propietario. Juan Pérez es propietario de la finca y se la deja a Felipe González para que la trabaje sin cobrarle arriendo y Felipe González en contraprestación cuida la finca y le efectúa las mejoras necesarias para realizar su actividad productiva sin realizar ningún cobro al propietario por dichas mejoras y el cuidado.

Finca 2 de 3: Felipe González además es propietario de un terreno donde él vive y trabaja en la actividad agropecuaria.

Finca 3 de 3: Felipe González tiene en posesión un terreno por más de 15 años y lo está explotando en la actividad agropecuaria.

PROPIETARIO SIN TÍTULO: es aquel que no posee documentos legales que certifiquen su propiedad sobre el terreno o que posee documentos informales de compraventa o que está en proceso de sucesión

PROPIETARIO CON TÍTULO. Es aquel que posee documentos legales que certifican su propiedad sobre el terreno.

USUFRUCTO: El dueño de la o las actividades productivas no es el propietario de la tierra pero tampoco paga arrendamiento por ella, porque el propietario se la ha cedido temporalmente para que la aproveche.

ARRENDAMIENTO: contrato por el cual una de las partes, llamada arrendador, se obliga a transferir temporalmente el uso y goce de una cosa mueble o inmueble a otra parte denominada arrendatario, quien a su vez se obliga a pagar por ese uso o goce un precio cierto y determinado.

COMODATO: contrato por el cual una parte entrega a la otra gratuitamente una especie, mueble o bien raíz, para que haga uso de ella, con cargo de restituir la misma especie después de terminado el uso.

APARCERIA: Es un contrato mediante el cual una parte, que se denomina propietario, acuerda con otra, que se llama aparcerero, la explotación en mutua colaboración de un fundo rural o de una porción de este, con el fin de repartirse entre sí los frutos o utilidades que resulten de la explotación.

27. Ubicación

27.1 Departamento: Escriba el nombre del departamento donde se ubica la finca

27.2 Municipio: Escriba el nombre del municipio donde se ubica la finca

27.3 Vereda: Escriba el nombre de la vereda donde se ubica la finca.

27.4 Sector: Escriba el sector donde se ubica la finca

Finca 1 de 3

27. Ubicación			
27.1 Departamento	27.2 Municipio	27.3 Vereda	27.4 Sector
Cundinamarca	Pacho	La Esmeralda	NA

28. Área Total (ha)	3
---------------------	---

El Número de UAF del municipio de Pacho son: 9.97 hectáreas

Finca 2 de 3

27. Ubicación			
27.1 Departamento	27.2 Municipio	27.3 Vereda	27.4 Sector
Cundinamarca	Peñon	El cobre	Guanacas

28. Área Total (ha)	4
---------------------	---

El Número de UAF del municipio del Peñón son: 10.8 hectáreas

Finca 3 de 3

27. Ubicación			
27.1 Departamento	27.2 Municipio	27.3 Vereda	27.4 Sector
Cundinamarca	Peñon	El Plomo	NA

28. Área Total (ha)	3
---------------------	---

El Número de UAF del municipio del Peñón son: 10.8 hectáreas



Si el municipio se presenta por medio de un Centro Provincial, puede inscribir las fincas que este cubra sin superar el número de UAF para cada uno de los municipios. Si tiene fincas en varios municipios que no hacen parte de un CPGA, recoga la información en físico, evalúe si es un pequeño o mediano productor por medio de las UAF, si es pequeño registre solo la información del municipio al cual corresponda. Recuerde que de exceder el número de UAF de su municipio como lo contempla la Ley, no es pequeño o mediano productor.

28. Área total (h.): Escriba el área total de la finca en número de hectáreas. Si la pesca es artesanal, debe marcar cero (0).

NOTA: Es importante que estos tres (3) predios de Felipe González no excedan las dos UAF (Unidades Agrícolas Familiares) para ser pequeño productor o las cinco (5) para ser mediano

29. Disponibilidad de servicios públicos

Esta pregunta se divide en 5 campos. Indique aquellos servicios con los que cuenta el productor en su finca.

29.1 Agua Propia: Seleccione esta opción si cuenta con suministro de agua propia para el desarrollo de su actividad productiva, No debe indicar esta opción, si el agua que emplea es comunal o proviene de nacimientos de agua.

29.2 Acueducto: Seleccione esta opción, si posee el servicio de acueducto.

29.3 Acceso a Internet: Seleccione esta opción, si posee el servicio de internet.

29.4 Energía Eléctrica: Seleccione esta opción, si posee el servicio de energía eléctrica.

30. Manejo de programas de residuos 30.1 Programa que maneja



El programa de manejo de residuos es el conjunto de operaciones y disposiciones encaminadas a dar a los residuos producidos el destino más adecuado desde el punto de vista ambiental, de acuerdo con sus características, volumen, procedencia, costos, tratamiento, posibilidades de recuperación, aprovechamiento, comercialización y disposición final (Decreto 1713 de 2002).

Seleccione Si, si en su actividad realiza este proceso o No en caso contrario. En caso afirmativo, seleccione la opción entre residuos ordinarios y peligrosos y dentro de los ordinarios están los orgánicos y aprovechables.

29 Disponibilidad de servicios públicos	
29.1 Agua Propia	X
29.2 Acueducto	
29.3 Acceso a Internet	
29.4 Energía Eléctrica	

30. Manejo programa de residuos		30.1 Programa
SI	X	Peligrosos
NO		

31. Disponibilidad de vías de acceso: Seleccione si, si su finca cuenta con vías de acceso ó no en caso contrario.

32. Estado de las vías de acceso: Seleccione el estado de las vías, dependiendo si estas son pavimentadas o no pavimentadas:

32.1 Pavimentadas: Seleccione el estado de las vías, el cual puede ser bueno, regular o malo.

32.2 No Pavimentadas: Seleccione el estado de las vías, el cual puede ser bueno, regular, malo..para el diligenciamiento tenga en cuenta la siguiente tabla para determinar el estado de las vías:

VIAS PAVIMENTADAS	
ESTADO DE LA VIA	DEFINICION
BUENO	Estas vías se identifican por que requieren de un mantenimiento rutinario y probablemente un tratamiento superficial o bacheo, para cubrir áreas fisuradas inferiores al 15% del área total.
REGULAR	Serán aquellas que requieren un mantenimiento rutinario y probablemente un refuerzo asfáltico en su superficie para el caso de vías pavimentadas o reposición de grava cuando La vía se encuentra en afirmado; con la aplicación de espesores .relativos al volumen de tránsito.
MALO	Requieren de la rehabilitación y /o reconstrucción de su superficie en áreas importantes.
VIAS NO PAVIMENTADAS: La clasificación del estado de las vías en afirmado se determinó de acuerdo con el espesor de la grava.	
BUENO	Son aquellas que requieren de solo acciones de mantenimiento rutinario, incluyendo su re nivelación, debido a su buena conservación y a sus espesores de grava iguales o mayores de 150 mm.
REGULAR	Se incluyen todas las vías que tengan un espesor mayor o igual a 80 y menor a 150mm. En su superficie.
MALO	Son aquellas cuya superficie tiene un espesor inferior a 80 mm.

33. Distancia de la finca a la cabecera municipal

Escriba la distancia de la finca del productor respecto a la cabecera municipal, Se debe ingresar en kilómetros.

34. Medios de transporte para realización de actividad productiva y de comercialización

Seleccione el medio o medios de transporte con los que el productor se moviliza y/o transporta sus productos e insumos. Opciones de respuesta: tracción animal, animal, Automóvil, Bicicleta, Caminata, Camión, Motocicleta, tractor, Barco, Canoa, Kayak y/o Planchón, Avión, Avioneta, Helicóptero, Planeador, Ultraliviano.

35. Maquinaria y equipo para la realización de actividades productivas y de comercialización

Seleccionela Maquinaria y/o Equipo dentro de la finca para realizar la actividad productiva. Las opciones de respuesta son:

Herramienta... fuerza, picas, palas

Utensilio... baldes, comederos, bebederos

Equipos... fumigadoras, ordeñadoras, motobombas

Maquinaria liviana... tractores, motocultores

Maquinaria pesada... combinadas, camiones

34. Medios de transporte para realización de actividad productiva y de comercialización

Tracción animal		Tractor		Motocicleta	
Animal	x	Barco		Planeador	
Camión/ Auto	x	Canoa		Helicóptero	
Bicicleta		Kayak		Ultraliviano	
Caminata		Planchón		Avión/avioneta	

35. Maquinaria y equipo para la realización de actividades productivas y de comercialización

Herramientas	x
Utensilios	
Equipos	x
Maquinaria Liviana	
Maquinaria Pesada	

Puede señalar más de una opción de respuesta en medios de transporte y maquinaria y equipo

B.2. PRODUCTOS AGROPECUARIOS

36. Cultivos con perspectiva comercial

Se consideran cultivos con perspectiva comercial aquellos que, con base en el área productiva, los rendimientos obtenidos y el valor generado, tienen posibilidades de acceder a un mercado para satisfacer una demanda.

Cuando los cultivos con perspectiva comercial se encuentren dentro de un arreglo asociativo, se deben presentar las especies por separado haciendo el cálculo del área neta de cada una de acuerdo con su densidad de siembra.

La información a diligenciar corresponde a la relacionada para cada uno de los productos y corresponde a la del año inmediatamente anterior.

36.1. Producto: Escriba el nombre de los productos.

36.2. Variedad. Escriba la variedad del producto en caso que aplique.

36.3 Semilla: Escriba el tipo de semilla utilizada, la cual puede ser certificada o no certificada.

36.4. Área cosechada (ha): Escriba el área en hectáreas recolectadas en campo en el año inmediatamente anterior.

36.5 Producción Total (kilos/año): Escriba la producción total en toneladas de la actividad agrícola en el año inmediatamente anterior.

Recomendaciones

En el caso de los cultivos transitorios, se debe consignar la producción obtenida en toneladas para cada uno de semestres.

Para el caso de los cultivos permanentes, los cuales son de larga duración se debe diligenciar la totalidad de la producción obtenida en el año inmediatamente anterior.

Es probable que al momento del diligenciamiento el productor no tenga en mente la cantidad exacta en toneladas, además que puede presentar otras unidades de medida como bultos, arrobas, canastillas, entre otros, por lo que se deberá efectuar la correspondiente conversión a toneladas.

Felipe González en su finca de Pacho tiene los cultivos de Tomate, habichuela y maíz

36.1 Producto	36.2. Variedad	36.3. Semilla		36.4. Área Cosechada (ha)	36.5. Producción Total (kilos/año)	
		Certificada	No Certificada		Semestre A	Semestre B
Tomate	NA	x		0.5	4.000	2.000
Habichuela	Dorado	x		0.5	1.500	1.000
Maíz	NA		x	1	NA	1.000

36.6. Costos Total (pesos). Diligencie los costos totales de producción en pesos en los que incurrió en el año inmediatamente anterior. Se divide en dos campos: Costos de Establecimiento, que corresponde al dinero invertido en el proceso de implementación de cultivo, y; Costos de Sostenimiento, que hace referencia a los costos de mantenimiento del mismo hasta la recolección del producto.

36.7. Producción destinada al mercado (kilos): Escriba el volumen de producción en toneladas destinada al mercado durante el año inmediatamente anterior.

Los pequeños y medianos productores presentan un importante volumen de producción que dedican al consumo familiar, es necesario que la información aquí registrada corresponda solo al volumen que fue destinado al mercado.

36.8. Sitio de Venta: Escriba el lugar o lugares donde el productor vende la producción. Las opciones de respuesta son:
Finca, Plaza, Supermercado, Centro de acopio, Mercado del pueblo, otro.

36.9. A quien le vende: Escriba el nombre de la persona y/o entidad a quien le vende la producción. Se divide en dos campos tipo y nombre. Las opciones de respuesta para Tipo son: Acopiador, transportador, detallista, transformador, cooperativa, consumidor final, otros. Y en el campo del nombre debe diligenciar los nombres y apellidos completos de la persona a quien le vende.



Mercado de pueblo: reunión periódica de productores en un mismo momento y lugar para la comercialización de sus productos en un sitio en donde normalmente se desarrollan otras actividades.

Recuerde que la información que consigne en este numeral es muy importante, porque estas personas son a las que les debe realizar la entrevista.

36.6 Costos (pe- sos)	36.7. Produc- ción desti- nada al mer- cado (kilos)	36.8. Sitio venta						36.9. A quien le vende							
		Finca	Plaza	Supermercado	Centro de Acopio	Mercado del	Otro	36.9.1 Tipo							36.9.2 Nombre y Apellido
Establecimiento	Sostenimiento							Acopiador	Transportador	Detallista	Transformador	Cooperativa	Consumidor Final	Otros	
\$ 10.000.000	6.000		X					X							Pedro Garnica
\$12.000.000	2.300		X									X			NA
\$2.000.000	1.000		X					X							Gloria Pérez

36.10. Precio promedio de venta (\$/kg): Diligencie el precio de venta promedio en pesos por kilogramo de producto al que el productor vende.

36.11. Forma de pago: Seleccione la forma de pago por los productos, el cual puede ser en efectivo, transferencia, cheque, crédito o trueque.

36.12 Subproductos del cultivo: Relacione los subproductos del cultivo, el cual se refiere al residuo del proceso de producción al cual se le da una segunda utilidad. Se divide en dos campos, el primero, Cuál, donde hace referencia al nombre del subproducto y la segunda el uso, que describe la utilidad del subproducto.

36.13 Pertenencia a Programas de Asistencia Técnica: Seleccione Si, si el productor menciona que actualmente pertenece a algún programa de asistencia técnica para el producto o No en caso contrario. Si la respuesta es afirmativa registre el nombre del programa y la entidad que lo coordina.

36.13.1 Programa: Registre el nombre del programa al que pertenece.

36.13.2 Entidad: Registre la entidad que coordina el programa

36.10. Precio de venta promedio (\$/kilos)	36.11 Forma pago					36.12 Subproductos del cultivo		36.13 Pertenencia a Programas de Asistencia Técnica			
	Efectivo	Transferencia	Cheque	Crédito	Trueque	Cuál	Uso	SI	NO	36.13.2 Programa	36.13.2 Entidad
1.500	X					Ninguno			X		
900	X					Ninguno			X		
900	X					Amero		Artesanías y envoltura de impuestos	X		

37. ESPECIE ANIMAL CON PERSPECTIVA COMERCIAL

Se considera especie animal con perspectiva comercial aquellos que, con base en las unidades producidas, su volumen de producción y el valor generado, tienen posibilidades de acceder a un mercado para satisfacer una demanda.

Cuando la especie animal con perspectiva comercial se encuentre dentro de un arreglo asociativo, se deben presentar las especies por separado haciendo el cálculo del área neta de cada una de acuerdo con su densidad de producción.

37.1 Producto: Escriba los nombres de la especie animal.

37.2 Raza o Tipo: Escriba la raza o tipo de la especie animal.

37.3 Método de fertilización: Seleccione el método de fertilización empleado, el cual puede ser natural, artificial, trasplante de embriones

37.4 No. de Animales: Escriba el número de animales que tenía el productor durante el año inmediatamente anterior.

37.5 Área destinada para esta actividad: Escriba el área utilizada para la actividad, la cual se divide en dos campos Cantidad se refiere al número y la Unidad corresponde a la unidad de medida en la que se encuentra el número, por ejemplo hectáreas, metros cuadrados.

37.6. Producción: Escriba el total de la producción en volumen. Se divide en dos campos Cantidad y Unidad. La cantidad hace referencia al volumen de producción en el año inmediatamente anterior y la unidad se refiere a la unidad de medida de volumen. Las opciones de respuesta se pueden dar en litros, unidades, kilos, arrobas, otros.



Para el caso particular de leche, se requiere el volumen de producción de leche cuya unidad esta en litros, para la producción de carne se requiere el peso de carne en pie por animal cuya unidad se encuentra en kilos, para la producción de huevos se requiere el volumen de huevos producidos durante el año cuya unidad son la unidad.

37.1 Producto	37.2. Raza o tipo	37.3. Método de fertilización			37.4. Número de animales	37.5. Área destinada para la actividad		37.6 Producción (volumen)	
		Natural	Artificial	Trasplante de embriones		Cantidad	Unidad	Cantidad	Unidad
Ganadería de leche	Holstein		x		5	2	ha	1.830	Lt
Porcinos	Yorkshire	x			20	20	M2	1.800	Kg

Para el caso de la leche tenga en cuenta la producción/lit/vaca por día y lo multiplica por el número de días de lactancia que en promedio puede ser de 305 días.

37.7. Costo Total: Escriba los costos de la producción total en que se incurrió en el año inmediatamente anterior para la actividad, de acuerdo al número de animales mencionados.

37.8. Producción destinada al mercado: Escriba el volumen de producción destinada al mercado durante el año inmediatamente anterior la cual debe consignarse en las unidades empleadas.

37.9 Sitio de Venta: Escriba el lugar o lugares donde el productor vende la producción. Las opciones de respuesta son:

Finca, Plaza, Supermercado, Centro de acopio, Mercado del pueblo, otro.

37.10 A quien le vende? Describe la persona y/o entidad a quien le vende la producción. Se divide en dos campos tipo y nombre. Las opciones de respuesta para Tipo son: Acopiador, transportador, detallista, transformador, cooperativa, consumidor final, otros. Y en campo debe identificar los nombres y apellidos de la persona a quien le vende.

37.7. Costos total (\$)	37.8 Producción destinada al mercado (kilos, litros, unidades)	36.8. Sitio venta						37.10. A quien le vende							37.9.2 Nombre y Apellido
		Finca	Plaza	Supermercado	Centro de Acopio	Mercado del Pueblo	Otro	37.10.1 Tipo							
								Acopiador	Transportador	Detallista	Transformador	Cooperativa	Consumidor Final	Otros	
1.050.000	1.500lt	X							X						Juan López
6.500.000	1.800 kg					X				X					Sofía Contreras

Recuerde que la información que consigne en este numeral es muy importante, porque estas personas son a las que les debe realizar la entrevista.

37.11 Precio promedio de Venta (\$/unidad):Relacione el precio promedio de venta en pesos por unidad vendida.

37.12 Forma de pago: Seleccione la forma de pago por los productos, el cual puede ser en efectivo, transferencia, cheque, crédito o trueque.

37.13. Subproductos: Relacione los subproductos dela actividad pecuaria, el cual se refiere al residuo del proceso de producción al cual se le da una segunda utilidad. Se divide en dos campos, el primero, cuál, hace referencia al nombre del subproducto y la segunda el uso, que describe la utilidad del subproducto.

37.14 Pertenencia a Programas de Asistencia Técnica: Seleccione Si, si el productor menciona que actualmente pertenece a algún programa de asistencia técnica para alguna de las especies animales o No en caso contrario. En caso afirmativo diligencie el programa y entidad que lo coordina.

37.14.1 Programa: Registre el nombre del programa al que pertenece.

37.14.2 Entidad: Registre la entidad que coordina el programa.

37.11 Precio promedio de venta (\$/unidad)	37.12 Forma pago					37.13 Subproductos del cultivo		37.14 Pertenencia a Programas de Asistencia Técnica			
	Efectivo	Transferencia	Cheque	Crédito	Trueque	Cuál	Uso	SI	NO	37.14.2 Programa	37.14.2 Entidad
800			x			Ninguno			x		
4.200		x				Abono	Fertilizante	x			Asociación Colombiana de Porcicultores

38. ESPECIE FORESTAL CON PERSPECTIVA COMERCIAL.



Se considera especie forestal con perspectiva comercial aquellos que, con base en el área productiva, los rendimientos obtenidos y el valor generado, tienen posibilidades de acceder a un mercado para satisfacer una demanda.

Cuando la especie forestal con perspectiva comercial se encuentre dentro de un arreglo asociativo, se deben presentar las especies por separado haciendo el cálculo del área neta de cada una de acuerdo con su densidad de producción.

La información de esta sección se suministra en un cuadro, donde deberá indicar:

38.1. Producto: Escriba el nombre de la especie forestal.

38.2. Variedad: Escriba la variedad de la especie forestal.

38.3 Semilla: Seleccione el tipo de semilla utilizada y puede ser certificada o no certificada.

38.4. No de árboles: Escriba el número de árboles cortados en el año inmediatamente anterior

38.5 Área cultivada (ha): Escriba el área utilizada en hectáreas para la siembra de árboles.

38.6 Rendimiento por árbol, m³/Árbol: Escriba el rendimiento por árbol el cual hace referencia al resultado obtenido por cada unidad, en este caso se debe colocar el rendimiento de m³ por Árbol,

38.7 Costos (pesos): Escriba los costos totales de la producción en pesos. Se divide en dos campos: Costos de Establecimiento, que corresponde al dinero invertido en el proceso de cultivo, y; Costos de Sostentamiento, que hace referencia al mantenimiento del mismo una vez culmina la fase de instalación, hasta el corte de la especie.

38.8. Producción destinada al mercado: Escriba el volumen de producción destinado al mercado durante el año inmediatamente anterior la cual debe consignarse en m³

38.9 Sitio de Venta: Escriba el lugar o lugares donde el productor vende la producción. Las opciones de respuesta para la actividad forestal son: finca, depósitos, industria, otro.

38.10. A quien le vende? Describe la persona y/o entidad a quien le vende la producción. Se divide en dos campos tipo y nombre. Las opciones de respuesta para Tipo son: Acopiador, transportador, detallista, transformador, cooperativa, consumidor final, otros. Y en campo debe identificar los nombres y apellidos de la persona a quien le vende.



Recuerde que la información que consigne en este numeral es muy importante, porque estas personas son a las que les debe realizar la entrevista.

38.11. Precio promedio de venta (\$/m³): Relacione el precio promedio de venta en pesos por m³ de árbol vendido.

38.12 Forma de pago. Se debe especificar si el pago por los productos es efectivo, transferencia, cheque, crédito o trueque.

38.13. Subproductos: Relacione los subproductos de la plantación, el cual se refiere al residuo del proceso de producción al cual se le da una segunda utilidad. Se divide en dos campos, el primero, cuál? hace referencia al nombre del subproducto y la segunda el uso, que describe la utilidad del subproducto.

38.14 Pertenencia a Programas de Asistencia Técnica: Seleccione Si, si el productor menciona que actualmente pertenece a algún programa de asistencia técnica para alguna de las especies animales o No en caso contrario. En caso afirmativo diligencie el programa y entidad que lo coordina.

38.14.1 Programa: Registre el nombre del programa al que pertenece.

38.14.2 Entidad: Registre la entidad que coordina el programa

39. Escriba para cada uno de los productos, en orden de importancia, los que usted considere presentan mayor problemática. Se debe ubicar dentro de las casillas, los productos que el productor considera con mayores problemáticas y requieren asistencia técnica. Se colocan en orden descendente, primero los más importantes.



Don José refiere que el cultivo que mayor problema técnico presenta es el maracuyá, que si bien es el que le genera mayores ingresos, es con el que ha tenido mayores dificultades por problemas de plagas. Este cultivo lo ubica en primera posición.

C. APROPIACIÓN DE APRENDIZAJES

Antes de dar inicio a este apartado se debe explicar al productor que en este caso no existen respuestas correctas o incorrectas, no hay manera de equivocarse. Por lo anterior se pide que sean totalmente sinceros.

Después de estas aclaraciones, se lee pregunta por pregunta dando tiempo para que conteste. Puede dar un ejemplo como este:



Me gusta levantarme temprano: si a la persona no le gusta madrugar marcará 0, lo que demuestra que no está de acuerdo con la frase; en cambio sí a la persona le gusta madrugar, marcará 4. También es posible que a alguien le de igual madrugar o no, esa persona marcará 2. Así los productores se podrán mover entre las calificaciones de 0 a 4 según su nivel de acuerdo.

Los niveles son así:

0 = Totalmente en desacuerdo

1= Desacuerdo

2= Ni de acuerdo ni en desacuerdo

3= Acuerdo

4= Totalmente de acuerdo

Solo debe estar marcada una sola opción por respuesta.

40. Estilos de Aprendizaje

Lea detenidamente cada uno de las preguntas y marque el nivel de acuerdo en el que usted se sienta; este nivel de acuerdo será de 0 al 4. Donde 0 es el menor nivel de acuerdo y 4 el mayor nivel de acuerdo.

40.1. Procuro estar al tanto de lo que ocurre aquí y ahora.	0		40.2. Me gusta analizar y dar vuelta a las cosas.	0		40.3. Normalmente trato de resolver los problemas paso a paso.	0		40.4. Me gusta experimentar y aplicar las cosas.	0	
	1			1			1			1	
	2			2			2			2	
	3			3			3			3	
	4			4			4			4	
40.5. Muchas veces actúo sin mirar las consecuencias.	0		40.6. Prefiero discutir, cuestionar, concretar y no perder el tiempo con charlas sin sentido.	0		40.7. Tiendo a, ser perfeccionista.	0		40.8. Tengo fama de decir lo que pienso claramente y sin rodeos.	0	
	1			1			1			1	
	2			2			2			2	
	3			3			3			3	
	4			4			4			4	
40.9. La mayoría de las veces expreso abiertamente cómo me siento.	0		40.10. Suelo reflexionar sobre los asuntos y problemas.	0		40.11. Me cuesta ser creativo/a. Romper estructuras.	0		40.12. Juzgo con frecuencia las ideas de los demás por su valor práctico.	0	
	1			1			1			1	
	2			2			2			2	
	3			3			3			3	
	4			4			4			4	
40.13. Me gusta afrontar la vida espontáneamente y no tener que planificar todo previamente.	0		40.14. Prefiero discutir cuestiones concretas y no perder el tiempo con charlas vacías.	0		40.15. Prefiero las cosas estructuradas a las desordenadas.	0		40.16. No me importa hacer todo lo necesario para que sea efectivo mi trabajo.	0	
	1			1			1			1	
	2			2			2			2	
	3			3			3			3	
	4			4			4			4	